

Hvorfor leasing?

Leasing

Når man leaser, får man brugsret til noget som leasingselskabet ejer. Det kan f.eks. være møbler, en produktionsmaskine, it-udstyr, en gravemaskine eller en bil. Man betaler én **månedlig** ydelse i hele leasingperioden.

Fordele ved leasing

ENKELT

- Kunden skal kun forholde sig til én månedlig ydelse.
- Kunden henvender sig kun et sted.
- Leverandøren leverer møbler samt finansiering – har sørget for det hele.

BETALES MENS DET FORBRUGES

Udstyret betales samtidigt med at virksomheden bruger det. Det gør det muligt at bruge sine likvide midler til at genere indtjening samtidigt.

STYRKER LIKVIDITETEN

Virksomheden skal ikke bruge egne likvide midler for at gennemføre investeringen. De kan anvende de likvide midler på kerneforretning og vækste den vej.

DRIFTSOMKOSTNING

Leasingydelsen medtages som en driftsomkostning i skatteregnskabet, og er derved fradragsberettiget.

FRIHOLDER EKSISTERENDE KREDITFACILITETER

Fornuftigt at sprede sine investeringsbehov – "så man ikke har alle æg i samme kurv". Kan være fordelagtigt at f.eks. bruge sin bank kredit til formål, som ikke kan finansieres gennem leasing.

Har du brug for hjælp så kontakt:

Lotte Marholt
lmt@ikano.dk
Tlf: 40 24 56 94

Myter omkring leasing

“Leasing er for dyrt”

Man glemmer ofte at sammenligne leasingydelsen med den reelle omkostning, der er ved at betalt kontant. Det koster penge at bruge kassekreditten såvel som at være selvfinansierende

“Leasingaftalen er svær at komme ud af”

Som udgangspunkt er en leasingaftale uopsigelig for begge parter. Men det er efter aftale muligt for leasingtager at udskifte eller opgradere sit udstyr eller evt. at indfri til en aftalt pris.

“Leasing er for dem som ikke har råd”

Leasingkunder kredittvurderes på samme måde som ved alle andre former for finansiering. Rigtig mange børsnoterede og offentlige virksomheder leaser fordi de netop kan se fordelene.

